



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Agent imobiliar

Despre mine

Sunt o persoană activă și ambițioasă, care dorește să construiască o carieră în domeniul imobiliar. Îmi place să comunic, știu să ascult și să înțeleg oamenii, și sunt dedicat dezvoltării personale și profesionale. Nu mă tem de provocări și sunt deschis să învăț de la colegii cu experiență.

Experiența profesională

Manager de vânzări · Office · Chișinău

Septembrie 2024 - Aprilie 2025 · 8 luni

- Supervizarea și coordonarea activităților zilnice ale echipei de vânzări pentru a atinge obiectivele lunare și anuale.

Dezvoltarea și implementarea strategiilor de vânzare pentru a maximiza veniturile și a atrage noi clienți.

- Gestionarea relațiilor cu clienții existenți, asigurându-mă că toate nevoile și cerințele acestora sunt îndeplinite prompt și eficient.

- Utilizarea unui sistem CRM pentru a urmări progresul vânzărilor, a analiza datele și a personaliza interacțiunile cu clienții.

- Crearea și monitorizarea rapoartelor de performanță pentru a identifica oportunitățile de îmbunătățire și pentru a optimiza strategiile de vânzare.

- Colaborarea strânsă cu departamentele de marketing și suport pentru a asigura o abordare integrată a clienților.

- Formarea și dezvoltarea echipelor de vânzări, oferind suport continuu și sesiuni de instruire pentru a îmbunătăți abilitățile acestora.

- Implementarea soluțiilor tehnologice pentru automatizarea proceselor de vânzare și îmbunătățirea productivității echipei.

- Menținerea unei baze de date actualizate cu informațiile clienților și analiza feedback-ului pentru a asigura satisfacția acestora.

- Fost supervisor a unei echipe de 10 manageri

- Suport tehnic online și fizic

- În doar o lună, am generat o creștere de 37% în vânzări, implementând soluții personalizate și procese de vânzare eficiente care au răspuns nevoilor specifice ale clienților.

Competențe: Inteligență emoțională, Managementul timpului și organizare, Adaptabilitate și agilitate, Cunoștințe solide de vânzări și marketing, Luarea deciziilor rapide și eficiente,

👤 17 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 1 500 EUR



TOP Competențe

- **Orientare către rezultate** · 8 luni
- **Gândire strategică** · 8 luni
- **Abilități excelente de comunicare** · 8 luni
- **Leadership puternic** · 8 luni
- **Negociere avansată** · 8 luni
- **Luarea deciziilor rapide și eficiente** · 8 luni

Preferințe

- Full-time
- Flexibil
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Competențe

- Atitudine pozitivă și spirit activ
- Cunoștințe IT: utilizator avansat
- Experiență cu programe Office

și platforme online

- Abilități excelente de comunicare și relaționare cu oamenii
- Responsabilitate și motivație ridicată pentru învățare

Negociere avansată, Orientare către rezultate, Gândire strategică, Abilități excelente de comunicare, Leadership puternic

Domeniul dorit

- Imobiliar

Studii: Medii